

Online-Kurs: Reich werden + bleiben

Modul 2: Wie du reich wirst

Lektion 8: Wer reich werden will, muss verkaufen können



Wer reich werden will, muss verkaufen können: Ob seine eigenen Produkte als Unternehmer oder als angestellter Arbeitnehmer im Vertrieb.

Viel Geld im Vertrieb

- Im Vertrieb wird viel Geld verdient.
- Meist ist das Fixum niedrig und die **Verkaufsprovision sind hoch.**
- Aber: Du musst verkaufen können!

Auch oder gerade als Unternehmer muss man seine Produkte **gut verkaufen** können. Besonders im Internet geht das gut mit **Webinaren und E-Mail-Marketing**. Die Fähigkeit verkaufen zu können, **entscheidet über den Erfolg bzw. Misserfolg.**

Deshalb sind Verkaufserfahrungen sehr wichtig. Eine Zeit im Vertrieb gearbeitet zu haben, kann hier sehr nützlich sein. Und es lohnt sich, an Verkaufstrainings teilzunehmen.

Verkaufstrainings

- In Verkaufstrainings erhältst du das **notwendige Know how** übers Verkaufen
- und kannst **Verkaufsgespräche in Rollenspielen** üben.
- So sammelst du **erste wichtige Erfahrungen**.

Wichtig ist, den Verkauf in **Rollenspielen** zu üben. So lernst du u. a., mit verschiedenen **Einwänden** umzugehen.

Einwandbehandlung

Wichtig ist, versch. **Einwände** zu kennen und diesen begegnen zu können, wie z. B.:

- „Kein Geld“
- „Keine Zeit“
- „Kein Interesse“.

Diese sind die am häufigsten vorkommenden Einwände.

Ziel ist, eine **WIN-WIN-Situation** herzustellen. Diese hat **für beide Seiten Vorteile** und es gibt keinen Verlierer!

Beste Chancen

- Beste Chancen, reich zu werden, haben **Unternehmer, die erfolgreich verkaufen können**
- Denn sie müssen ihren **Gewinn nur mit dem Finanzamt teilen**.
- Zweitbeste Chancen, reich zu werden, haben **Angestellte im Vertrieb eines Unternehmens**.
- Meist werden dort die höchsten Gehälter bzw. Provisionen bezahlt.
- Denn jedes Unternehmen muss seine Produkte u. Dienstleistungen **verkaufen**.

Ehrlich währt am Längsten

- Eine wichtige Regel im Geschäftsleben lautet:
- **Ehrlich währt am Längsten**.
- Versuche nie, dein Gegenüber über den Tisch zu ziehen.
- **WIN-WIN-Situationen** sind viel besser.
- Und denk dran: Man sieht sich immer **zweimal** im Leben.

Was du gelernt hast

- Dass du verkaufen können musst, wenn du reich werden willst.
- Und dass kann man lernen, z. B. in Verkaufstrainings.

Deine nächsten Schritte

- Lerne, dass es notwendig ist, bescheiden zu leben, wenn du reich werden willst.
- Ohne regelmäßiges Sparen kann man kein Vermögen aufbauen.

Werde reich und bleibe es!

Verständnisfrage 1:

Was solltest du besser lernen, wenn du reich werden willst?

Verständnisfrage 2

Wie kannst du u. a. verkaufen lernen?

Verständnisfrage 3

Was solltest du als Verkäufer beherrschen?